

月刊

2015 年

キングラン

通信

6 月号



沼津営業所の牽引役。 持ち前のフットワークと 地道な積み重ねの10年間。



栗田 伸吾 (くりた しんご)

営業2課 入社10年目

沼津営業所の立ち上げ

―前職では人材派遣の営業の仕事をしていました。退職後、キングラン東海の求人を見出し、応募。先代の熱い話に感化されて入社を決意しました。

沼津営業所初の地元採用ということもあり、本社で3カ月ほどメンテナンズ研修し、その後当時裾野市にあったマンションの1室で営業をスタート。本社営業のサポートを受けながら、静岡東部、山梨、神奈川と広いエリアのお客様を引き継ぎ、ま

た開拓していきました。今では三島に拠点を移し、3名の営業と2名のメンテナンズになり、立ち上げからようやく営業所らしくなってきたと思います。

地道なヒットの積み重ね

―先代に、「仕事の遅い奴は一番ダメだ」と教えを受け、出来るだけお客様を待たせない対応を心掛けています。そのフットワークや迅速な対応をご評価いただき、お仕事を頂くこともしばしばあります。これまで目立ったファインプレーやビッグプロジェクトを社内で経験することはありませんでしたが、この一つ一つの対応を迅速に正確に行うことをとにかく積み重ねて来た10年だったと思います。

社内のIT化にも貢献

―私が入社当初は、社内はかなりアナログで、作業もほとんど手書きでした。効率の悪さを感じ、メモ類のデータ化、エクセ

ルフォーマット化、Eメールの導入などを促進しました。今ではだいぶ浸透してきていますが、まだまだ効率化の余地はあると思っています。

筋トレにハマるプライベート

―最近は筋トレにはまっています。毎日腹筋、腕立て、スクワットを50回ずつ、4カ月ほどやっています。他には年に4回のフルコートのサッカー大会に友人と参加していますが、最近では限界を感じ始めました。それでも6月初めの大会は何とか優勝することが出来ました。

カーテンを突き詰めていきたい

―とにかくカーテンの仕事が好きです。今後もこの仕事を突き詰めていきたいと思っています。お客様とご縁を頂き、カーテンによって施設が変わっていく過程に関われるのがやりがいです。これからも地道にコツコツ積み重ねていきたいと思っています。

はじめに

～営業・夏目の結婚式にて、代表になって初の主賓スピーチ～

こんにちは。キングラン通信編集部の原田です。すっかり暑くなってきましたね！今年春にアパートに引っ越した我が家にはエアコンがまだありません。今年はエアコンをどうするかが最大の課題となっております。

営業課・夏目の結婚式

先日、営業課の夏目の結婚式に参列してきました。入籍後、式は挙げてなかったのですが、満を持しての結婚式。私も会社メンバーもとても楽しみにしていました。実は新婦も当社の元社員。それだけに感慨の深い結婚式となりました。当社からは役員及び営業メンバーが招待され、皆で2人の門出を祝いました。夏目の晴れ姿も非常にりりしく、堂々としておりました。

代表として初めての主賓スピーチ

この結婚式で、私は代表として初めて、現役社員の主賓の挨拶をさせて頂くことになりました。以前、当社を退職した社員の結婚式にてスピーチをさせて頂いたことはあったのですが、現役社員の結婚式での主賓は今回が初めて。主賓のスピーチは式の最初を飾る挨拶でもあり、非常に緊張しました。

私が営業時代の頃から、夏目とは8年の付き合いになります。ですから、彼のエピソードは非常に多くあり、かえって話を絞り込むのに苦労しました。数あるエピソードの中でも、親族や友人の方に伝わりやすい内容に絞り込み、彼の仕事ぶりをお話ししました。

また、新婦も私の営業時代のサポートをしてくれたり、一緒に社内キャンペーンの運営などもやってくれたりした仲なので、話題は盛りだくさん。話が間延びしないようにする

のが大変でした。

ご親族の方々もいるので、内容は固めに準備し、カンペを用意して緊張しながらマイクに向かいましたが、彼らの表情を見ていると自然と言葉が浮かび、リラックスしながら主賓スピーチの務めを果たすことができました。話の中で夏目のフットワークの良さや誠実な仕事ぶり等をお話したところ、親族や友人は驚いた様子を見せていましたので、学生時代からの成長ぶりを感じて頂けたのではないかと思います。

和やかで楽しい、夏目らしい式に

夏目と新婦のフランクな性格や、親族の方々やご友人の温かい心遣いもあり、非常に和やかで笑い声の絶えない楽しい式となりました。仲間の晴れ舞台ということもありますが、参列している側としても大変楽しいひと時を過ごすことが出来ました。夏目と新婦のスピーチ中につい涙ぐんでしまう瞬間もありました。2人がこれからも幸せな家庭を築かれることと、より一層お客様のために励んでくれることを期待しております。



カーテン営業部便り

～カーテン営業部より、近況・お役立ち情報をお届け～

営業のカーテン生地大好きトーク番組？

キジトーク

国内有数のメーカー「東リ」縫製工場見学



先日、当社の取り扱う主要カーテンメーカーの1つ、東リさんの縫製工場の見学に行ってきました。当社からは私と営業メンバー、そして縫製工場のメンバーで伺い、カーテンの裁断・縫製から仕上げ・出荷に至るまでの工程を約2時間にわたり視察させて頂きました。国内有数のカーテンメーカーでもある東リさんの縫製工場は、設備もさることながら、顧客目線で考え抜かれた作業工程で作られており、自社工場を持つ私たちとしても非常に勉強になりました。さすがは東リさんでした。

日本のモノづくりが創出する「価値」



見学メンバーは、その機械や工程を見なが

ら非常に感心している様子。所々で職人さんを捕まえて質問を投げかけていました。帰りがけに聞いたメンバーの率直な感想は、「やはり”良いもの”には、手がかかっている」ということでした。ここで得た学びを活かし、日本のモノづくりが創出する価値をしっかりとお客様にも伝え、メリットをご提供できるように頑張っていきたいと思います。

カーテン営業部 今月の Good & New



ちらしずしを作って家族に振る舞いました。なかなかの出来で、喜んでもらえて良かったです。(岡本)



娘が5秒間ぐらいですが、立てるようになりました。嬉しかったです！(坂田)



夏に向けて、ついにエアコンを買いました。到着するのがとても楽しみです。(夏目)



暑かったので庭でビニールプールをやりました。子供も喜んでくれて良かったです。(栗田)



GWに田村、坂田と滋賀に行き近江牛を食べました。美味しかったです。(岩崎)



キラメッセぬまづでプロレスの試合に。地元ならではの興行で、選手ともハイタッチが出来ました。(福田)



名古屋の三越にて、東京の食べ物が集まる催事が。行列の出来るかき氷を食べてきました。(鈴木)



パソコンを買い替えました。iPhoneに入れられなかったCDを目いっぱい入れました。(石田)

メンテナンス通信

～カーテン・メンテナンススタッフのおシゴトに関するアレコレ～

【カーテンつりっピック 2015】

ダイジェスト映像が完成！



メンテナンス課 守田 真浩

4月11日に開催された「キングラン東海カーテンつりっピック 2015」の様子を、10分半の映像にまとめたダイジェスト映像が完成しました！素人ゆえ、製作に時間がかかりましたが何とか形になりました。参加者26名の競技の様子（抜粋）を見ることが出来ます。後半になるにつれて、スピードの速いカーテン付け外しの様子が見ることが出来、社員何人かで一緒に見ましたが、「速いっ！」と声の上がる瞬間が何度かありました。当社メンバーのメンテナンスを見たことの無い方は是非一度ご覧いただき、スピードを体感いただけたら嬉しいです。

【映像の見方】

下記のURL（アドレス）をインターネットのアドレス欄に入力すればご覧頂けます。

<https://youtu.be/kyg13ri8V9U>

「限定公開」の映像ですので、ネット上で検索は出来ません。また、YouTubeの検索ボックスに上記のアドレスを入れても見られませんので、ご注意ください。

【お客様の病室・居室より】

ストレリチアの花

とあるケアハウスさんの個室にカーテン交換に伺った時のことです。観葉植物がお好きな利用者様のように、窓際に「ストレリチア」が三株植えられた鉢を飾られていました。



プランツ好きの私は「立派なストレリチアですね」とお声をお掛けしたところ、利用者様も喜んで下さり、ストレリチアのお話でしばし会話が盛り上がりました。鉢の中のストレリチアはかなりの大株でパンパンにな

っていたので、「鉢分け」が出来ることと、そうすれば立派な花が咲きそうである旨をお伝えしたところ、「ストレリチアって、花が咲くの？」と驚かれていました。私はまだ見たことがありませんが、ストレリチアは鳥の形をしたオレンジ色の花が咲き、「楽鳥花」という別名もあります。利用者様は今度鉢分けに挑戦されるそうです。次回のメンテナンスの時に、利用者様とストレリチアの花にお目にかかるのを心待ちにしています。（河合）



福祉用具よもやま話

～在宅介護を支える福祉用具事業部より～



【中村の今月の福祉用具マメ知識】

福祉向け専用パチンコ登場

サンルームを造りました。

こんにちは！ホームケア課の中村です。昨年末にサンルームを造りました。これで雨の日も洗濯物が快適に干せるかなと思っていたのですが、日が入らないと全然乾きません…。晴れた日はすぐに乾いて便利ですけどね。

子供の遊ぶスペースが広がったのでまあいいかなと思っていましたが、最近新たな用途を発見しました。5月末に夏日が続いた日の夜、風呂上りに室内が暑かったのでエアコンを入れました。サンルームを網戸にしていたので戸を閉めようとしてサンルームに入ったら、めちゃくちゃ涼しい！気温を測ってみたら室温より10℃以上も低かったです。以来風呂上りにはサンルームへ行き星を眺めながらビールを飲むのが日課になっています。

福祉向け専用パチンコ？

パチンコ機メーカーが福祉向け専用パチンコを開発し話題になっている様です。



その名も「トレパチ！」。近年認知症予防の効果が認められつつあるパチンコに、楽しく遊べる高齢者向けの機能トレーニングの要素を付加したもので、脳科学や作業療法の専門家の意見を参考に商品化されたそうです。



5月に名古屋市内で開催された国際福祉健康産業「ウェルフェア 2015」にも出展されたようです。

遊びに外に出る世代に受け入れられるか

既にデイサービスでの導入事例があるようで、安全に安心して使えるように玉の誤飲防止のカバーや、車いすのまま遊戯出来るように台下のスペースが確保されています。また、静音設計など細かな仕様も介護施設向けに工夫されているようです。

今の若い世代は、ゲーム等はいつでもどこでも遊べるという感覚ですが、デイ利用の方の世代はどこかに行って遊ぶという感覚を持っているので、トレパチをやりに行くことが通いのサービスへ行く動機の一つになるのではと思いました。

福祉用具事業部 今月の Good & New



利用者様のご家族から手作りのイチゴジャムを頂きました。無添加なので美味しいです。(田村)



友人が家を建てたのでお祝いを兼ねてバーベキューをしてきました。静かな場所で良い所でした。(中村)

ヒト/コトでヒトコト

～「意図」と「方法」を明確にし、結果につなげる～

改めまして編集部の原田です。このコーナーは、「人材」のことにに関して情報発信をしていく1ページです。人材採用や人材育成にお役立て頂ければ幸いです。

「意図」と「方法」を明確にしているか

皆様は、求人に限らず何かの情報を発信する時に、「意図」を持って情報発信をしていますでしょうか？何のためにその情報を発信するのか、その発信手法を取るのか、表現方法を使うのか？「何のために」という「意図」を意識していますでしょうか？

広告を作る上での大切な概念に、「意図」と「方法」というものがあります。「意図」とは「何のために？」、つまり目的のことを指します。「方法」とはその意図・目的を実現するための具体的な手段・手法を指します。広告においては、この「意図と「方法」を明確に分け、初めに「意図」を明確にし、その後表現内容、表現方法、発信手法などの「方法」を選ぶことが重要になります。

ですが、あまり慣れていない方は、この「意図」と「方法」を混同してしまうことが多く、「面白い言い回しを思いついたから使ってみる」とか、「面白い媒体があるから使ってみる」等、手段・手法ありきの情報発信になってしまうケースがあります。初めに実現したい「意図」があり、それを実現するために「方法」を選ぶ、ということについて、今回はお話をさせて頂ければと思います。

女性メンテナンス採用の「意図」と「方法」

先日、新卒向けの合同説明会に行っていました。今回の採用では、当社は特に女性のメンテナンススタッフの増強をしたいと考

えておりました。ですが、新卒において女性は「事務」を志望する人が圧倒的に多く、また当社のような中小企業に目を向けてくれる女性となるとぐっと少なくなります。そのようなハンデのある状況で、どのように採用活動を行っていくのか？ここにおける当社の「意図」は、「女性のメンテナンススタッフを採用すること」にあります。そのために私たちが選んだ方法はこちらのパンフレットです。



▲女性が手に取ることを意識した表紙と巻頭インタビュー

表紙を当社唯一の女性メンテナンススタッフである松原に登場してもらい、巻頭に彼女のインタビュー特集を組みました。またパンフレットの内容を読み物風にアレンジし、出来るだけ来場した方が読み込んでいただけるように設計しました。



▲読み物風に事業内容などを書き、読み込んで頂く構成に

女性は圧倒的に事務を希望し、当社に目を向けてくれる人材は少ない。その課題を解決するためにまずは女性にこの情報誌を手にとって頂き、内容を読み込んで頂き、そして「メンテナンスも仕事もやってみてもいいかな」という気持ちになっていただく必要がありました。そのために取った手法が、表紙を松原にして目立たせる事。そして読み込んで頂けるように読み物風に仕立てる事。そしてメンテナンスの仕事を女性がやる、ということに対する魅力を詰め込むということでした。

パンフレットを片手に訪れた1人の女子学生

合同説明会の当日は、予想以上の激戦となりました。例年よりも学生さんの来場者数は少なく、求人倍率の高さを反映してか大手企業が大人気。大手メーカーには行列が出来る一方、中小企業のブースは閑古鳥が鳴いている状態です。女性はやはり事務志望がほとんどと見え、地元の信用金庫のブースに行列をなしていました。そんな中、何人かの学生さんが当社のブースを訪れてくれました。女性も数人来てくれましたが、やはり事務志望の女性がほとんど。中には「事務の募集はないんですか?!」と勘違いに気付くや否や逃げていく学生さんも。なかなか意図通りにはパンフレットが効果を発揮してくれないか…。

そんな中、1人の女子学生が例のパンフレットを手にはブースを訪れました。彼女に希望する仕事を聞いてみると彼女は言いました。**「私は事務職を探して活動しているのですが、このパンフレットを読んで、メンテナンスという仕事にも興味が湧いたので話を聞こうと思ってきました」**。なんと、少しではありますが私たちが意図したことが叶ったようです。彼女は残念ながら選考には進んでくれませんでした。1人でもこういう実績が出たということは、これからの明るい材料となりました。パンフレットをより多くの方に手に取ってもらう、ブースに来た女性をより動機付けしていく等、次の打ち手が明確になったわけです。

このように、情報発信においては表現方法や媒体よりも、まず先に「意図」が大事となります。そして「意図」に沿って、盛り込む情報、発信手法、媒体を決めていくという順になります。意図と方法を出来るだけ混同せず、明確にしながら情報発信を行う。その結果を検証し、また次なる意図と方法を画策していく。そうすることで自社の採用力は次第に高まっていきます。皆さんもできるだけ方法にとらわれず、意図と方法を試行しながら自社の採用力を高めていただければ幸いです。

【セミナー開催報告】

各社の採用手法・発信内容を議論



昨年の秋に引き続き、共感型リクルーティング入門講座の第2弾、及びワークショップを5月に開催してまいりました。各会場、少人数での開催になりましたが、ワークショップにおいては人数が少ない分、各施設様の課題に時間をかけて取り組むことができました。

今回、第1回講座に参加され、リピートで第2回講座を受けに来て下さった方が多く、第1回で得た知識を更に深めたり、忘れていた点を復習したりしておられました。ワークショップでは、各社のお悩みをお聞きし、各募集職種の発信する情報や媒体について突っ込んだお話をさせていただき、インターネットやハローワークの活用方法等、具体的なお話ができました。また秋口にも第3回を開催し、より多くの皆様に共感型リクルーティングの考え方を広め、各施設の採用課題の解決に少しでもつながれば幸いに思います。ご参加頂いた皆さん、ありがとうございました！

キングラン徒然広場

～社員の超プライベート連載コーナー～



【白井隆仁 今月の社”外”行事】

京都旅行

初夏の京都に遊びに行ってきました。まずは、東映太秦映画村へ。映画村は、様々な時代劇の撮影が行われることで有名です。



こちらの馬は、なんと暴れん坊将軍に出演している馬だそうです。運がいい時しか見ることができないとのことでした。300 円払うと乗ることができます。このほかにも、忍者ショーや、お化け屋敷など楽しみました。

続いて清水寺へ。風情がありますね。心が洗われました。また近いうちに京都へ遊びに行きたいです。



【釣りバカ俊ちゃんの No Fish, No Life】

今月の釣果 2本立て

今月の釣果【溪流編】

ゴールデンウィークに長野県阿智村方面に溪流釣りに行って来ました。前日の雨で多少

増水していたので、危なくなさそうなポイントを探し、まずは黒川に入りますが魚の気配すら感じないので、園原インター近くへ移動。



ここではルアーを投げ始めすぐ魚の反応があり、追ってはくるけどルアーを食わず、どんどん登りながら攻めて行くと良さそうなポイントでヒット。25cm くらいのイワナでした。

この先も登って行きたかったのですが、堰堤が高すぎる所に来てしまったので断念し、次は清内路川へ移動しました。しかし魚の気配



を感じることなく終了。今回アマゴを見ることが出来ませんでした。しかも釣果が一匹と寂しい結果。しかし久々に大自然に癒されました。まだまだ溪流シーズンは終わらないので次回頑張りた

いと思います。釣ったイワナは塩焼きにし、子供も美味しいと食べてくれて良かったです。

今月の釣果【サーフ編】

5月に入りまだまだ浜名湖はキビレが好調のようですが、サーフでのヒラメ・マゴチの釣果をブログで見ているとやはりサーフが魅力的に感じ、サーフに行き始めました。人が多そうなので、まずはいつも人が少ない赤羽

根サーフに行って来ました。叔父と4時半に集合しましたが、すでに明るく朝マツメ。この日は風波共に強く、ギリギリ釣りが出来るくらいで、諦めかかっていたましたが、ようやくヒット。今年初のサーフヒットなので慎重にランディング。しかし慎重過ぎたのか波打ち際にバラしてしまって、魚の正体が分かりませんでした。しばらく頑張りましたが反応はなくなり終了。

翌週豊橋サーフに入りました。この日は台風の影響で波が高く風もありダメな雰囲気でしたが、せっかく来たのでシーバス狙いで敢行。けれども早々に断念しました。そしてまた翌週、予報では風も波もあまりない。ただどこで釣れるのか全く分からないので、リベンジの為赤羽根サーフにし、朝4時集合で投げ始めました。海を見ていると釣れそうな雰囲気。ランガンしていると6時くらい



ようやくヒット。今回は強引にゴリ巻きで魚を寄せながらランディング。49cmのマゴチでした。

その後は続かず終了しましたが、狙った魚が釣れて良かったです。美味しく刺身でいただきました。シーズンは始まったばかりでこれからなので、毎週末が楽しみです。



【河合写真館】

福本 AC 合同練習

こんにちは、メンテナンスの河合です。みなさん今年のゴールデンウィークはいかがお過ごしでしたでしょうか。私は飲みに行ったり走ったり潮干狩りと有意義な休みを過ごすことができました。そんな中、私の所属するランニングチーム「福本 AC」での活動。今回は大会ではなく皆で練習してきました。

初めての合同チーム練習

今までは、チームがあっても練習は個々の自主練、会うのは大会とその打ち上げや定期的な飲み会の時だけだったのですが、この3月から合同練習を始めました。毎週日曜日の16時から地元の運動公園に集まってペース走練習をメインに1時間走っています。今回、連休を利用して練習&飲み会をしました。朝9時からみんなで走ってお昼から飲み会です。



元実業団選手の兄夫婦

浜松に住む私の兄とその妻は元実業団選手。今では市民ランナーとして数々のマラソン大会に出場しています。有志を集めてチームを持っており、かなりの実力者が集まるチームです。兄を羨ましがって、その同級生が立ち上げたのが「福本 AC」。今回は兄夫婦も参加して一緒に練習を楽しみました。兄を含めたこのメンバーで練習をするのは、29年前の中学の部活以来であることに気づき、1つ上の先輩と笑いながら当時の思い出話をして、練習を満喫しました。

練習後の飲み会

飲み会はお昼ご飯を兼ねた飲み会で長距離をやっていない先輩も合流し、みんなで楽しい時間を過ごしました。運動を通じて分かり合える仲間って、やっぱりいいですね。夏にはどこか一泊で泊まりの合宿でしようかと、練習のことより、BBQや酒飲みのことでまた盛り上がりました。



【白井隆仁の『食べてみた』】

衣笠丼

衣笠丼は、油揚げと、ネギを卵でとじた丼で、京都の名物です。



衣笠丼、初めて知りました。めっちゃうまいです。食べたことのない方、是非食べてみてください！甘辛い油揚げと、卵が最高にマッチします。うますぎて感動しました～。



【ゲーマー包原、今月のプレイ報告】

FINAL FANTASY Record Keeper②

メンテナンスの包原です。今号は先月に引き続き、ファイナルファンタジーレコードキーパー (FFRK) のプレイ日記を紹介します。



今月は、FF5 のイベントにより、主人公のバツと、ライバルのギルガメッシュが初登場しました！イベントを進めると、彼らを仲間に出れます。

バツの特徴は、ランク 5 まで装備出来る



魔法剣！専用武器の必殺技では、相棒の「ボコ」も登場しますので、それも必見です！ギルガメッシュは、侍とナイトの能力

である、「かまえる」と、「ひきつける」を同時に装備出来る点が魅力です。



更に現時点では、ヒロインのレナと、老兵ガラフも仲間に加えることが可能です。

今後のイベントでは、FF8 のスコールとサイファーや、FF9 のジタンも登場予定とのことで、ますます目が離せません♪今後も誌面上で報告させていただきます！



【菅家の画伯（ムスメ）】

ハイキュー福永君

マンガ、ハイキューの福永招平くんが大好きで、バレー部に入部しました。バレーのルールはマンガで覚ええましたよ。



そんな娘から、母の日のプレゼントをもらいました。はんなり豆腐のマグカップと観葉食物、かわいいプレゼントをありがとう。とっても嬉しかったです。





【河合・今月のプランツ】

藤の花



五月上旬に優しい香りを街中へ漂わせる「藤の花」。藤棚は街の至る所にありますね。皆さんの過ごした学校にもありませんでしたか？意識してないと気づかないかもしれません…。

栃木県足利市の「あしかがフラワーパーク」にある樹齢 150 年に及ぶ藤棚トンネルは、映画「アバター」の魂の木の様な幻想的な光景が広がると、外国人旅行者に人気のようで、「2014 年 世界の夢の旅行先 9 か所」に日本で唯一選ばれました。

開花時期：4月下旬～5月上旬

花言葉：「優しさ」「歓迎」「決して離れない」「恋に酔う」



【柴田年弘の親バカ道！】

ものおとピクニック



近所の地域文化広場にて、野外イベントのものおとピクニックに行ってきました。



イベントでは手作りピザ体験などが出来、頑張って製作する娘。



豊川稲荷にちなんだキツネのお面に色付けも体験。とても真剣に作成中。娘の才能開花！？（笑）

充実の 1 日でした。



【福田のプロレス今月のベストバウト】

石井智宏 VS 真壁刀義

こんにちは！沼津営業所の福田です。前回は導入で終わりましたが、今回より今月のベストバウト始めていきたいと思います！

さて第 1 回目の投稿はこの試合「NEVER 無差別級選手権試合、石井智宏 VS 真壁刀義」の一戦を今月のベストバウトとします。



ご存知の方もいると思いますが、朝の情報番組スッキリでおなじみのあのスイーツ真壁の試合です。ベルトを賭けたタイトルマッチ、王者石井に対し挑戦者真壁がベルトを奪いに

戦います。この試合、実は以前にも組まれていた試合でした。その時は真壁がベルトを所持していたのですが、インフルエンザで試合に出ることができず、試合をすることなくベルトを返還するという屈辱的な出来事がありました。それを取り返すため組まれたこの試合、試合前の注目度も非常に高い試合でした。



この試合を一言で言うとまさに意地と意地のぶつかりあい！両者ともに体の大きい選手で、序盤から体のぶつけ合い！どれだけ打たれても先に倒れるわけにはいかないという両者の意地が伝わってきます。お互い技をぶつけ合ってもなかなか3カウントを奪えない、とてもタフな試合です。どちらが勝ってもおかしくないこの試合を制したのは真壁でした！トップロープから繰り出すスパイダージャーマンからの決め技キングコングニードロップが炸裂！見事石井からの3カウントを奪いました！20分を越える非常に長い試合でした！まさにお互いの意地がぶつかり合ったどちらが勝ってもおかしくない手に汗握る内容でした。以上今月のベストバウトは「石井智宏 VS 真壁刀義」と致します！



【白井隆仁の「今月の1曲」】

NEWS「SUMMER TIME」

6月ということで、この時期にぴったりの曲をご紹介します。NEWSの「SUMMER TIME」です。この曲は、2008年にリリースされました。歌詞の内容としては、夏の前に出会えた君との、アツい夏を期待するワクワクドキドキな曲です。メロディーもキラキラ

爽やかで、夏が待ち遠しくなる一曲です。僕はこの曲を聴くと、大学生だった当時を思い返し、キュンとします。

一見、この曲は「一夏の恋」に盛り上がっているように思える曲です。しかし、僕が好きなのは2番のサビ「夏のあともそばにいたいから次の夏もそばにいたいから」というところです。夏の間、気温が高く、恋も盛り上がりがちです。しかし、夏の楽しい時間を過ごすだけでなく、来年も再来年もずっと一緒にいようという気持ちがいいなと思います。楽しい楽しい夏が待ちきれません！！



【今月のいいね！画像】

皆でいいね！画像



メンテナンス課 松原 有里

コロコロ好きのうちの猫

うちの猫は、掃除道具のコロコロが大好きです。じゅうたんをコロコロ掃除していると、猫が寄ってきてゴロンと寝転がってきます。やってやってとおねだりしてくるので、めちゃくちゃ可愛いです。





業務課 戸田 清美
電ペンケース

クリーニングの戸田です。子鉄&ちびっ子も喜ぶ「電ペンケース」買ってみました！娘から「可愛いから見て！」と薦められた商品です。細身のボディに青と金色のライン…北陸新幹線 W7 系のペンケースです。このペンケース、内側に運転席や座席の絵が書いてあるんですよ。1 番後ろにはトイレも…。ラベルには新幹線に乗った気分になれると書いてあり何だか楽しくなりました！



業務課 鈴木 俊介
次男とぎょぎょランド

ぎょぎょランドで次男が水遊びデビューしました。ラッシュガード、海パン、サンダルと完璧な水遊びスタイルで水に入れるとまさかの嫌がり。仕方なく私服に着替えると、なぜか水遊びを始めました。着替えがなかったので、こんな姿（写真右）で帰りました。



メンテナンス課 柴田 年弘
高濃度水素水



家族で高濃度水素水を飲み始めました。効果としては、体内の悪玉活性酸素を除去し、美容、健康、ダイエットなどに効果があるようです。

毎晩、風呂上がりに飲んでいきます。効果現れるか！？



代表取締役社長 原田 浩史
新城総合運動公園



今年の G.W.は遠出せず、デスクワーク→家の掃除→子供の遊び、を繰り返しました。中でもよかったのが新城総合運動公園。初めて行ったのですが、広大な斜面の敷地に様々な遊具が造られています。写真左のような斜面を登る遊具で頂上まで登り、そして右の滑り台等で降りてくる。登るも降りるも楽しめて、かなり運動にもなる公園でした。

新城総合運動公園は豊川 I.C.より北へ約 30～40 分。毎年当社メンバーが出場している「新城マラソン」の会場でもあります。非常に広大な敷地で、入口・駐車場を間違えると大変です。上記遊具のある「わんぱく広場」へは「東口」から入園します。駐車場は混んでいますが、少し待っていたら入れました。



メンテナンス課 白井 隆仁

常滑焼き



先日、友達と常滑焼きを作りに行ってきました。初めての体験でしたが、予想以上に難しく苦戦しました。でも、職人さんがつきっきりで指導してくれたおかげでなんとかきれいにでき

ました。ちなみに、僕らの行った「角山窯」は、東海テレビ「ぐっさん家」などで紹介されたこともあるみたいです。



業務課 戸田 清美

善光寺



クリーニングの戸田です。7年に1度の御開帳「信州善光寺」と「元善光寺」に行ってきました。一光三尊阿弥陀如来様の右手に結んだ金糸は五色となり白い布となって、本堂前の回向(えこう)柱まで「善の綱」となりつながれています。私はようやく柱に触れ、先祖の供養と家族の健康をお願いすることができました。善光寺は無宗派で、江戸時代男女平等な救いを説く寺院として女性参拝者が多かったということです。その土地の歴史や文化に触れることができました。また、元善光寺はご本尊が元々祀られていたことからこの名になったそうです。高台にあり見下ろすと飯田の街並みが見え、南アルプスを望むことができます。しっかりと落ち着いたお寺でした。

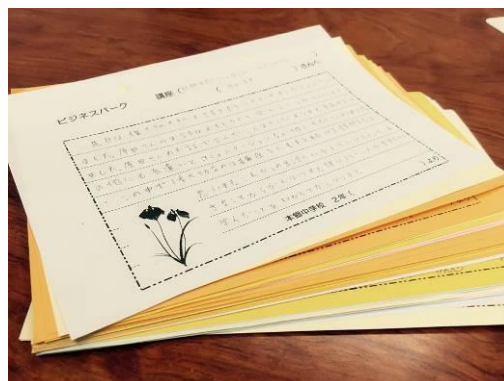


代表取締役社長 原田 浩史

春のビジネスパーク



豊橋市内の中学校で職業講師を務める「ビジネスパーク」。昨年に引き続き本年の春の開催にもお招きいただき、地元豊橋市の本郷中学校にて授業をして参りました。初めての時は、大人と全く違う子供の反応に面喰いしましたが、今回は余裕もあってか、子供の表面的な反応の裏にある気持ちを少し汲むことが出来た気がしました。笑ったり声を上げたりはせずとも、表情をしっかりと見ていると、興味を示したり笑ったりが伝わってきました。終了後は丁寧に礼の手紙を頂きました。地元の子供達の将来に少しでも貢献できたのであれば、幸いに思う次第です。



みんなの投稿広場

～お客様と社員みんなに聞いてみました～

【教えて下さい！】

夏はどこに行く??

この夏、皆さんはどこへ行きますか？この夏お勧めのスポットを聞いてみました。



メンテナンス課 白井 隆仁
海！！

夏といえばやっぱり海ですね！夏大好きです！写真は去年の社員旅行の沖縄にて。沖縄は海がキレイすぎてテンション上がります！



メンテナンス課 松原 有里
三河工芸ガラス美術館



夏は暑いし日に焼けるし、あまり外で遊びたくない。という方に！愛知県西尾市にある三河工芸ガラス美術館がオススメです。私はここでステンドグラスの写真立て作りを体験しました。

不器用な私ですが楽しく作ることができました！体験できる種類は他にもあります。涼しい室内で作業するのもいいですね。



代表取締役社長 原田 浩史

子供とは、やっぱり水のある公園！

今年の夏は、出来るだけお金のかからない遊びをと思い、プールよりも公園の水場で子供と遊ぶことを計画しています。これまで行った3大・水場のある公園をご紹介します。



まず1つ目は豊川市の「ぎょぎょランド」の「水の広場」。広いエリアに遊水池や滝、噴水があり、長い時間でも飽きることなく、のびのびと遊ぶことの出来る水場です。

2つ目は浜松市西区の「堀出前中央公園」。公園でひと遊びした後に、噴水遊び。志都呂のイオンも近く、買い物ついでにいいかも。



最後に、浜名湖ガーデンパークの「水遊び広場」。



水深の浅い池と噴水、ポンプ型の水遊び遊具もあり、小さい子供でも楽しめます。近くに屋台も出ていたので、1日通して遊べる場所です。ご紹介の3カ所はいずれも利用は無料です♪



メンテナンス課 松原 有里

花火大会



去年は、豊田のおいでん祭りに行き花火を見てきました。規模が大きく花火も盛大で、とても賑わっているお祭りでした。花火大会に浴衣を着ていくのも夏ならではのですね！この浴衣は高校生の時に授業で作りました。今年は新しい浴衣を買って、どこかの花火大会に絶対行きたいと思っています！



【教えて下さい！】

夏のエコアイデア、大募集！

暑い夏、エアコンばかりに頼りたくない！この夏を電気・お金を掛けずに賢く乗り切る方法を聞いてみました。



メンテナンス課 白井 隆仁

氷



僕が暑くて暑くてしょうがないときに実践しているのは、氷を食べることです(笑)。いつも仕事に行くときに、水筒を持って行くのですが、暑い日はすぐに水筒の氷を食べてしまい

ます。少しの間だけですが、結構涼しくなりますよ。お試しください。



代表取締役社長 原田 浩史

水浴び兼、お風呂掃除



我が家では、休日のトイレ・お風呂掃除は私が担当しています。夏場は息子と裸でお風呂掃除をします。(今年はまだですが…) 前日のお風呂のお湯が冷たくなっているので、息子もはしゃいで、水浴びを楽しみながら一緒にお風呂掃除をしてくれます。お風呂も綺麗になって一石二鳥？ですが、お掃除終了後も冷たいシャワーで遊んでしまってなかなかお風呂を出ない…結局水道代がかさんでいるかもしれません(笑)。

★皆様からのお願い、募集中★

キングラン通信では、お読み頂いている皆様からもお便りを募集しています。7月号は

■教えて下さい！夏バテ・紫外線・熱中症対策

夏本番。楽しみな一方、夏バテ・熱中症も怖いですね。皆さんの対策を教えてください！

■教えて下さい！夕涼みグルメ・イベント

夕涼み。夏の夜を皆で楽しめるイベント、スポーツ、花火、グルメを大募集！

■その他、キングラン通信へのご意見・ご感想

同封の投稿用紙にご記入の上、FAXにて投稿下さい。メールでの受付もしております。

7月号掲載の締め切りは 6月30日(火)です。

皆様のお便り、お待ちしております！

【今月の”実践”したくなる一冊】

仕事・生活に活かせる内観修養

このコーナーでは、ビジネス・組織運営に役立ち、“実践”したくなるノウハウが満載の書籍をご紹介します。



『内観療法入門 — 日本的自己探求の世界 —』

三木 善彦(著)

創元社

1976年2月10日 発行

「内観」修養とは

皆さんは「内観」をご存知ですか？内観修養は、浄土真宗の「見調べ」から発展し、一般の人が出来る形になった精神修養法だそうです。内観は、自己の過去から今に至るまでの対人関係を振り返り、「して貰ったこと」「して返したこと」「迷惑をかけたこと」を自己の記憶の中から探り出していきます。その方法論と効果を、臨床心理学者の三木氏が学術研究の側面から客観的・具体的に示した一冊が今回ご紹介する『内観修養入門』です。

事業継承のきっかけ

私は2012年秋、先代社長である父の友人から勧められ、7日間の内観修養に行ってきました。そこで携帯電話も預け、誰とも話さない環境で、7日間これまでの振り返りを行いました。結果、先代が親として子にしてくれたこと、初代が為してきた偉業や考え方に多くの気づきを得ることが出来ました。修養が終わった後、これまでの事への感謝を先代に報告を兼ねて話に行きました。数日後、先代は事業継承を決意し、代表を交代するに至りました。先代にとって事業継承で必要なのは後継者の能力以前に、先代の為した事業への理解と、創業の精神を受け継ぐ強い意志だったようです。

日常・仕事に活かせる修養

内観は、自己の過去を振り返り、特定の人、例えば両親等、1人1人に対し、「して貰ったこと」「して返したこと」「迷惑をかけたこと」を調べていく作業で、別段7日間こもらなくとも出来る方法論です。ですが、日常生活や仕事に対してはかなり具体的で強力な結果を生み出す力があるのを私は身をもって体験しました。今、先代に心より感謝し、先代の事業を理解し、しっかり価値を作り、伝えようという意志はあの7日間がきっかけとなっています。本書以外にも様々な本が出ていますので、ご興味のある方は是非一度手に取ってみて頂ければと思います。

編集後記

先日、当社サービスをご利用頂いているお客様であり、キングラン通信をお読みの施設長様より温かい励ましのお手紙を頂きました。通信へのご感想と、激励のお言葉をお伝え下さるためにわざわざ筆を取って頂いたのです。社員一同嬉しい気持ちになったと同時に、よりこの業界に貢献する意志を固めました。これからも、よりお役立ち出来る様、サービス提供と情報提供を頑張って参りたいと思います。施設長、ありがとうございました！

キングラン通信編集部
原田 浩史



<発行>



キングラン東海株式会社

【本社】 〒442-0811 愛知県豊川市馬場町薬師 75 番地

TEL : 0533-89-4545 / FAX : 0533-89-2282

【沼津営業所】 〒411-0824 静岡県三島市長伏 83-3

コーポラス杉山V 1-A

TEL : 055-984-3636 / FAX 055-984-3637

【ホームページ】 <http://www.kingrun-tokai.co.jp/>



【発行】

キングラン東海株式会社

＜本社＞ 〒442-0811 愛知県豊川市馬場町薬師 75 番地

TEL : 0533-89-4545 FAX : 0533-89-2282

＜沼津営業所＞ 〒411-0824 静岡県三島市長伏 83-3 コーポラス杉山 V 1-A

TEL 055-984-3636 FAX 055-984-3637

<http://www.kingrun-tokai.co.jp/>